

# ADEX

*Global  
Learning*

CURSO  
INTENSIVO

## Comercio *Internacional*

### Objetivos

Proporcionar los conocimientos necesarios para comprender normas y procedimientos de exportación e importación.

Lograr que los participantes tengan una rápida inserción en el mundo del comercio exterior mediante el diseño de un modelo de negocios internacional.

50 Horas  
Académicas

Dirigido a empresarios,  
ejecutivos, profesionales,  
estudiantes y público  
interesado en el comercio y  
los negocios internacionales.



# Comercio Internacional



## Modalidades

### Online

(clases en tiempo real, con grabación de todas las clases).

- \* Las sesiones online son grabadas, lo que brinda a los alumnos la posibilidad de acceder y revisar los contenidos sin restricciones hasta 30 días después de la finalización del programa.

Sobre las grabaciones de clases, salvo que las circunstancias técnicas de internet u otro factor no lo permitan, No se garantiza la grabación del 100% de las sesiones.

## Descripción

El curso está diseñado para brindar conocimientos clave y criterios básicos necesarios para entender los elementos que componen un negocio con proyección internacional, así como los procedimientos implícitos.

# Comercio Internacional

## MALLA CURRICULAR\*

### 1. Módulo I

Fundamentos del Comercio Internacional

- Comercio internacional y acuerdos comerciales del Perú.
  - Exportación de servicios.
  - Documentación y requisitos de acceso a mercados internacionales.
  - Incoterms ® 2020.
  - Modalidades y contratos empresariales para la compra - venta internacional.
  - International Business Model Canvas.
- Lineamientos del modelo de negocios internacional.

### 2. Módulo II

Aspectos Comerciales del Comercio Internacional

- Fundamentos de inteligencia comercial internacional.
- Aplicación de herramientas de inteligencia comercial e investigación de mercados internacionales.
- Estrategias de marketing internacional.
- Diseño del Business Model Canvas:  
Segmento de Clientes, Propuesta de Valor y Canales de Comercialización.

### 3. Módulo III

Aspectos Operativos del Comercio Internacional

- Gestión y operatividad aduanera.
- Gestión logística del transporte internacional.
- Diseño del Business Model Canvas:  
Asociaciones y actividades clave.

### 4. Módulo IV

Aspectos Financieros del Comercio Internacional

- Formas y medios de pago del comercio exterior.
- Financiamiento bancario pre-embarque y post-embarque.
- Gestión de riesgos en el comercio internacional.
- Costos, precios y cotizaciones internacionales.
- Diseño del Business Model Canvas:  
Estructura de costos y fuentes de ingresos.

### 5. Módulo V

Taller de Integración y Presentación

- Revisión y feedback.
- Presentación del Modelo de Negocio Internacional (International Business Model Canvas).

# ADEX

Global  
Learning

# Metodología de aprendizaje



Nuestra metodología educativa se centra en tres principios fundamentales que potencian el aprendizaje profundo y significativo.

## Teórico- Práctico:

Combinamos teoría con práctica para un aprendizaje aplicado.

BEST PRACTICE  
 Excellent  
 Poor

## Tecnológico- Digital:

Uso de herramientas digitales avanzadas para una educación moderna.



## Solucionador e Innovador:

Enfoque en la resolución de problemas y la innovación en el comercio internacional.



# Comercio *Internacional*

## Beneficios



Respaldo de la **Asociación de Exportadores**, Gremio Líder en el Sector de Comercio Exterior.



**Acceso exclusivo** al sistema de Inteligencia Comercial de Comercio Exterior ADEX Data Trade.



**Desarrollar** Capacidades de Aprendizaje Digital.



**Modalidad online** con Clases en Tiempo Real.



**Docentes expertos** en las diferentes áreas del Comercio Internacional.



Casos prácticos y reales

# Comercio Internacional

## PLANA DOCENTE\*



### Maria del Carmen Alvarado Rodríguez

#### Abogada Corporativa con Maestría en Marketing

Abogada por la Universidad de Lima, con maestría en Marketing digital e e-commerce, especialidad en Neuromarketing por la Universidad de la Rioja de España.

Árbitro por la Cámara de Comercio de Lima. En la OSCE se ha desempeñado en cargos ejecutivos en empresas nacionales e internacionales en rubros como minería, puertos, laboratorios, textiles, entre otros. Auditora desde el 2007 con Bureau Veritas del Perú en normas ISO 9001, IRCAR 14001, IRCAR 45001, BASC, más de 15 años en asesoría a MYPE, y empresas desde la constitución, Branding (crecimiento y posicionamiento de marca) estandarización de procesos, internacionalización de marcas y empresas.



### Augusto Proaño Vargas

#### Especialista en Comercio Exterior

Licenciado en Administrador de Empresas y Especialista en Comercio Exterior, con más de 30 años de experiencia. Consultor especializado en Comercio Internacional y Emprendimiento para entidades como el MINCETUR, Autoridad Portuaria Nacional -APN y la Comisión de Promoción de las Exportaciones -Promperú.

Consultor especializado para asociaciones gremiales: APAM, BASC Perú y CONUDFI.

Entrenado en el Programa de Verificación de Proveedores Extranjero -FSVP (FDA USA) por la Food Safety Preventive Controls Alliance. Capacitador Empresarial en temas de Gestión de Exportaciones para: Promperú, Adex, Gobiernos. Profesor Universitario a tiempo parcial. Emprendedor y Exportador.



### Oscar Rafael Gutierrez Vizcarra

#### Abogado especializado en Derecho empresarial y Negocios internacionales

Abogado de la UNMSM, Magíster en Derecho Empresarial por la UPC. Asesor legal y Consultor en comercio exterior con más de 25 años de experiencia. Organizador de visitas empresariales a provincias y al extranjero.

Docente de universidades e institutos superiores con más de 20 años de experiencia. Autor de diversos libros y manuales sobre el comercio exterior y los negocios.

# Comercio Internacional

## PLANA DOCENTE\*



### José Darío Dueñas Sanchez

#### Especialista en el sector financiero y comercial

Licenciado en Negocios Internacionales, Master en Marketing y Dirección de Empresas, con estudios de especialización en Negocios Internacionales, Marketing en la Universidad Yonsei Corea, Diplomado en Gestión de Pymes Exportadoras en la Universidad Esan.  
Experiencia de más de 25 años en el sector financiero y comercial. Consultor en diversos gremios, cámaras, entidades públicas y privado. Consultor de Promperú en Asesorías Técnicas Fortalecimiento Comercial-Macro Región Norte 2022.  
Autor de libros de Financiamiento para Pymes Exportadoras. Conferencista y asesor de empresas.



### Olga Noel Ventura

#### Especialista en Inteligencia Competitiva e Investigación de Mercados.

Doctora(c) en Administración de Negocios Globales de la Universidad Ricardo Palma, Magíster en Marketing y Master en Marketing Intelligence, con más de 18 años de experiencia en el desarrollo de estudios de mercado y planes de marketing a nivel internacional.  
Experta en el desarrollo de estudios de mercado internacional, planes de internacionalización y capacitaciones a nivel nacional e internacional con entidades privadas y públicas como ADEX, MINCETUR, PRODUCE, PROMPERU, SWISSCONTACT, CAF, PERUCAMARAS, BID, MIFIC de Nicaragua, ITC de Suiza.  
Actual Directora Comercial en On Global Market S.A.C.



### Manuel Eguiguren Callirgos

#### Especialista en Importaciones y Exportaciones

Empresario con más de 35 años de experiencia en importaciones y exportaciones, especialista en Comercio Internacional en instituciones privadas y públicas en diversas áreas de Comercio Exterior, Promoción de Exportaciones, Pequeña Empresa, Principalmente en Sectores como Artesanía, Joyería, Textiles, Confecciones, Productos Agroindustriales y Pesca.  
Involucrado en la Gestión de Proyectos Sociales, Proyectos de Interés Social, ha sido miembro de varias Comisiones en ADEX, en el Ministerio de Industria y Turismo, Prompex, Prompyme, Cámaras Regionales, etc.  
Colaborador y asesor en estudios de mercados exportador en diversos proyectos e instituciones como el Proyecto MSP/ADEX/AID, Proyecto de Alivio a la Pobreza – PRA, Proyecto de Artesanía Competitiva CEE, SWISSCONTACT CARE, PRODUCE, MINCETUR, PROMPERU, USAID – PROYECTO MYPE COMPETITIVA, así como a Asociaciones y grupos de Artesanos.

# Comercio Internacional

## Consideraciones Especiales

Este programa ha sido diseñado para adaptarse de manera proactiva a las tendencias actuales de la educación digital. El nuevo centro de la experiencia de aprendizaje será el **Ecosistema Digital de Aprendizaje de ADEX Global Learning**, compuesto por herramientas clave como el Aula Virtual, Zoom Education y los Sistemas de Inteligencia Comercial ADEX Data Trade y Veritrade.

## Inscripción

Deberá llenar la ficha de inscripción adjunta, esta debe ser enviada al ejecutivo que lo atendió, luego podrá realizar el pago en nuestras diferentes modalidades:

### 1. Oficinas de ADEX

Pregunte por la persona quien le envió la información.

### 2. Ventanilla BBVA Continental\*

Modalidad Recaudación:

Bancos: ADEX Alumno

Indicar código de identificación:

DNI (8 dígitos) / RUC (11 dígitos)

### 3. Banca por Internet / BBVA

Servicio/Instituciones y Empresas/CE Estudios/  
ADEX ALUMNO/ Código Identificación/ DNI o RUC

(\* ) Sólo para pagos en efectivo.

## Inversión

### › Matrícula

S/ 100.00

### › Contado

S/ 2125.00

### › Fraccionado

Inicio

S/ 775.00

+2 cuotas:

S/ 675.00

(\*) El pago por concepto de matrícula no será reembolsable en caso se pida devolución o cambio del curso/diplomado.

Hasta 12 cuotas fijas con **Powerpay** y 12 pagos sin intereses **BBVA**

## Informes e Inscripciones:

**Sede San Borja**  
Av. Javier Prado Este 2875

993501665  
adexinformes@adexperu.org.pe

**Sede Callao**  
Centro Aéreo Comercial: Av. Elmer Faucett  
S/N Módulo C, Sector B Of. 209

Síganos



ADEX Global Learning  
**adex.edu.pe**